

# PrimeFact

Extended Product Configuration



**Ihr Kunde ist König**



### ■ Der Kunde hat das Sagen

Unternehmen die Varianten fertigen und diese vertreiben, stehen im Zuge einer noch stärker werdenden Produkt-Individualisierung vor der Herausforderung der Prozessautomation und -integration ihrer Vertriebs- und Produktionsprozesse.

Der Kunde wünscht vollständige Informationen, kurze Bearbeitungs- und Lieferzeiten, bei gleichzeitig hohem Qualitätsgrad und niedrigen Preisen.

Wie können Unternehmen systemtechnisch effizient auf merklich komplexere und aufwendigere Geschäftsprozesse reagieren und somit den Erfolg langfristig gewährleisten?

### ■ Produktkonfiguration erleichtert den Vertrieb komplexer Produkte

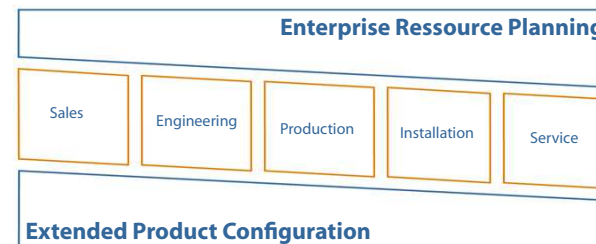
Ein Produktkonfigurator erleichtert die Prozesse von Variantenfertigern. Komplexe Produkte können detailliert beschrieben werden und die Vertriebsmitarbeiter erhalten ein Werkzeug für umfangreiche, attraktive und korrekt kalkulierte Angebote und können diese entsprechend in Aufträge umwandeln.

Geänderte Kundenanforderungen lassen sich dynamisch und mit reduziertem Aufwand berücksichtigen.

### ■ Erweiterte Produktkonfiguration erleichtert einige Prozesse mehr

Um das volle Potenzial eines Produktkonfigurators zu nutzen, muss dieser möglichst tief in die relevanten Geschäftsprozesse integriert werden.

Dadurch werden neben dem reinen Verkaufsprozess weitere Prozesse optimiert. Wir sprechen daher von Extended Product Configuration (XPC).

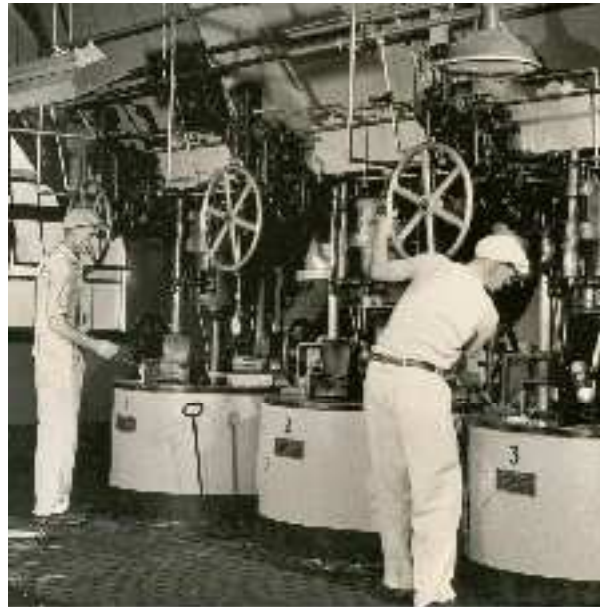


Durch CAD Integration wird das auftragsrelevante Engineering verkürzt und Auftragsdurchlaufzeiten minimiert. Technische Zeichnungen und Dokumente können dem Kunden oder Interessenten bereits im Angebotsstadium vorgelegt werden. Die Integration zu einem ERP-System ermöglicht noch detailliertere kaufmännische Funktionalität. Eine effektive Unterstützung der Produktion, erfolgt z.B. in Form von NC-Daten Output und Dokumentengenerierung für die Fertigung und Qualitätskontrolle.

Mit XPC können individuelle Anforderungen Ihres Kunden erfüllt werden. Dies verbessert Ihre Wettbewerbssituation.

PrimeFact ist ein XPC System, das bewiesen hat, diese Verbesserungen realisieren zu können.

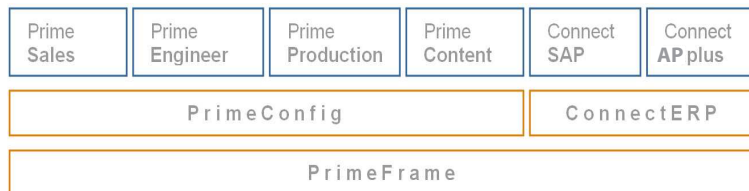
## PrimeFact



## ■ PrimeFact - Extended Product Configuration

PrimeFact ist das führende Softwarepaket für Extended Product Configuration.

Der modulare Aufbau bietet umfangreiche Funktionalität für alle relevanten Prozesse von Auftragsfertigern.



### ■ Einfach konfigurieren

PrimeConfig ist die Basis von PrimeFact. In diesem Modul werden, für den Anwender möglichst einfach, Konfigurationsregeln definiert. Jahrelange Erfahrung und eine enge technologische Zusammenarbeit mit den Universitäten in Delft und Twente, resultierten in einem robusten, effektiv nutzbaren und einfach zu pflegenden Produktkonfigurator. Mit PrimeConfig werden selbst komplexeste Konfigurationsaufgaben gelöst.

### ■ Mehr verkaufen durch optimiertes Salesmanagement

Mitarbeiter des Vertriebs im Innen- und Außendienst werden mit PrimeSales in ihren typischen Aufgabenfeldern unterstützt. Das Modul bietet neben einem Kontaktmanagement auch ein Angebotswesen und eine Auftragsverwaltung.

### ■ Grafische Visualisierung überzeugt

Die parametrische Generierung und die Präsentation von 3D Geometrien erfolgt durch PrimeEngineer. Der Nutzer erhält ein visuelles Feedback von der Konfiguration und kann innerhalb der Grafik navigieren.

### ■ Ansprechende Dokumente machen Eindruck

Mit PrimeContent werden Dokumente und Berichte definiert und generiert. Es ist z.B. das perfekte Hilfsmittel für ansprechende Angebote und die dazugehörigen Dokumente in Textform oder als Zeichnung.

### ■ Produktion unterstützen - Kosten einsparen

Dem Vertriebsprozess nachgelagerte Kernprozesse wie die Produktion werden von PrimeProduction durch das automatische Ansteuern der CNC Maschinen unterstützt. Dies reduziert Fehlfertigungen und sorgt für kürzere Durchlaufzeiten.

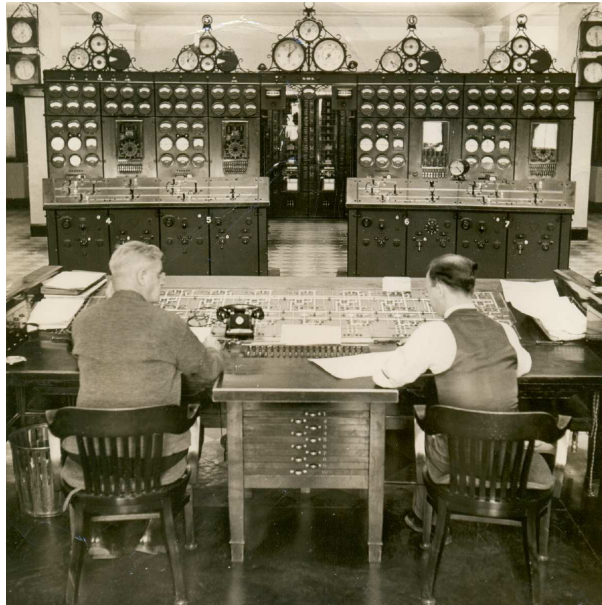
### ■ Integration vermeidet Redundanz

ConnectERP ist die Plattform für die Integration beliebiger ERP Systeme. Gleichzeitig stehen bereits Standardschnittstellen z.B. zu SAP/R3 und APplus zur Verfügung. Eine Integration vermeidet Datenredundanzen und verkürzt Auftragsdurchlaufzeiten.

### ■ Moderne Technologie gibt Sicherheit für die Zukunft

Das technologische Rückgrat von PrimeFact ist PrimeFrame, ein robustes Client-Server System, das vollständig auf Microsoft .net basiert.

## Optimierter Vertriebsprozess



PrimeFact ist der Schlüssel zu mehr Vertriebs Erfolg und verbesserter Wettbewerbssituation.

Mit lückenloser Konfiguration, präziser Preiskalkulation und ansprechender Präsentation Ihrer Produkte setzen Sie die Weichen auf mehr Erfolg.

Keine Branche ist wie die andere. Für die unterschiedlichen Anwendungsszenarien können wir auf langjährige Erfahrungen und Referenzen zurückgreifen.

#### ■ Fehlerfreie Auftragserfassung in der Möbelindustrie

Die verschiedenen Elemente eines Kundenauftrags in der Möbelindustrie müssen exakt zueinander passen. Zum Beispiel sind Langteile, wie Arbeitsplatten oder Sockel in Abhängigkeit der Anordnung der Komponenten automatisch zu generieren. PrimeFact wird von führenden Möbelproduzenten im Bereich grafische Auftragserfassung und Sonderschrankkonfiguration genutzt.

#### ■ Präzise Kalkulationen im Systembau

Eine hohe Anzahl von gleichzeitig abgearbeiteten Aufträgen, erfordert die genaue Kalkulation. Ein zu hoch kalkulierter Preis kann den Auftragseingang verhindern, ein zu niedriger Preis deckt evtl. die tatsächlich anfallenden Kosten nicht. Eine detaillierte Stückliste in PrimeFact verhindert dies.

Mit PrimeFact kalkulieren unter anderem Hersteller von Hochregalsystemen.

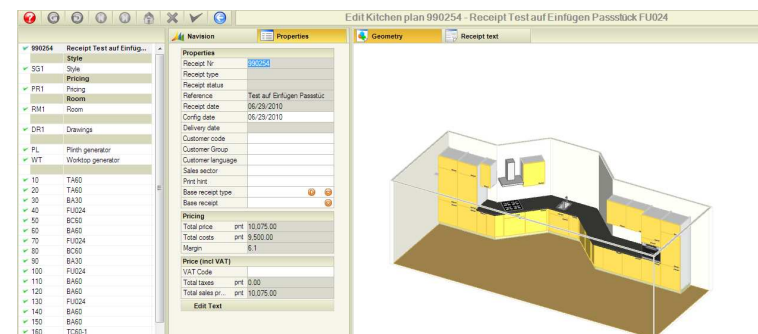
#### ■ Dokumentationsmaterial im Maschinen-/ Anlagenbau

Angebots- und Auftragsdokumente stellen im Bereich des Maschinen- und Anlagenbau hohe inhaltliche Anforderungen. Mit PrimeFact werden Produktbeschreibungen und Kundenzeichnungen automatisch generiert. PrimeFact kommt unter anderem bei der Konfiguration von Spritzguss-Komponenten und Spezialventilen zum Einsatz.

#### ■ Optimales Sales Engineering bei technischen Anlagen

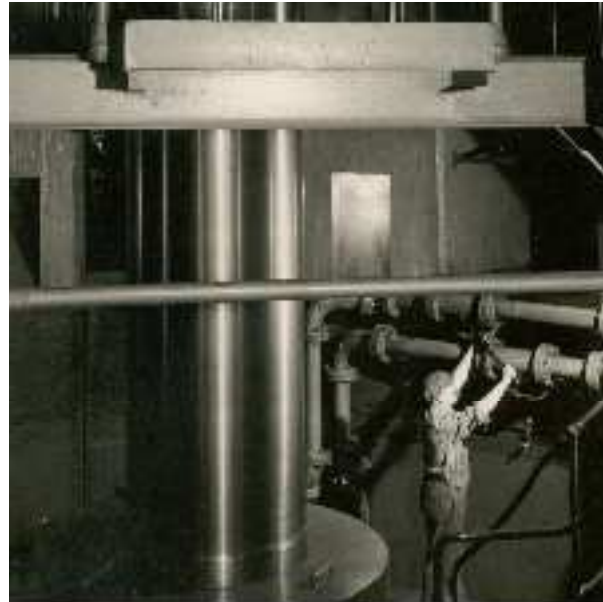
Hier werden besonders präzise Kalkulationen und detaillierte Angebots- und Auftragsdokumente im Rahmen eines spezifischen Projektgeschäfts benötigt. Diese Funktionalität stellt PrimeFact komplett zur Verfügung.

PrimeFact wird in der Konfiguration von medizinischen Versorgungssystemen eingesetzt.



**Neben den Vertriebsprozessen, wird PrimeFact auch zur Effizienzsteigerung in Produktionsprozesse eingebunden.**

## Optimierter Produktionsprozess



Erweiterte Produktkonfiguration endet nicht mit der Vertriebsabwicklung. Der Nutzen von PrimeFact in den nachgelagerten technischen Prozessen ist ebenfalls signifikant.

#### ■ **Lückenloser Workflow**

Dem Angebotsprozess folgt bei bestimmten Variantenfertigern oftmals der Konstruktionsprozess. Durch die Integration von PrimeFact zu AutoCAD, SolidWorks und anderen CAD-Systemen, stehen dem Konstrukteur entsprechende Informationen aus dem Konfigurator im geeigneten Format zur weiteren Bearbeitung zur Verfügung. Dies spart Zeit in der Bearbeitung, verkürzt damit Lieferzeiten und senkt Prozesskosten.

#### ■ **Detaillierte Installationsanweisungen**

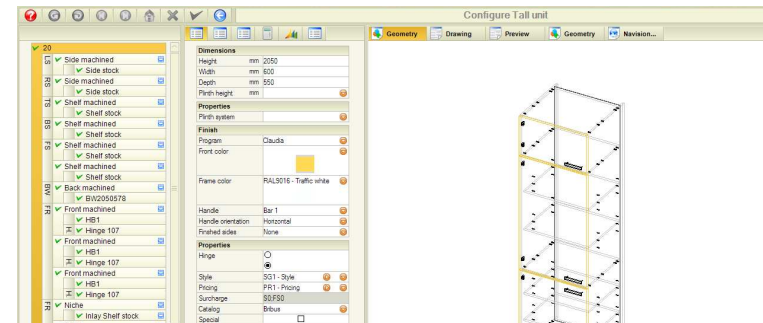
Die eigentliche Installation ist der wichtigste und aufwendigste Vorgang von Anbietern technischer Systemlösungen. Diesen kann PrimeFact durch vollständige und aussagekräftige Anweisungen und Zeichnungen vereinfachen. Eigene Ressourcen vor Ort und die des Kunden werden somit optimal bedient und die Qualität gesteigert. Art und Umfang der Dokumente können in PrimeFact flexibel definiert werden.

#### ■ **Automatisierte Anbindung der Fertigung**

PrimeProduction kann sowohl für Standardkomponenten, als auch für Sonderteile alle relevanten Dokumente und selbst NC-Code erzeugen. Durch diese Automatisierung können somit Sonderteile wie Standardteile behandelt werden. Die Kosteneinsparungen, die sich z.B. in der Möbelindustrie hieraus ergeben sind beträchtlich.

#### ■ **Verstärkte Kundenbindung durch optimalen Service**

PrimeFact bietet umfangreiche Funktionen zur Unterstützung des Servicebereichs. Eine Konfiguration lässt sich jederzeit dynamisch visualisieren und dokumentieren. Sowohl Servicepersonal, als auch der Kunde selbst kann z.B. benötigte Einzelteile identifizieren und nachbestellen. Auch können Service-relevante Dokumente automatisch generiert und dem Kunden zur Verfügung gestellt werden.



**Profitieren auch Sie von unseren langjährigen Erfahrungen und Referenzen in den verschiedenen Branchen.**

## Unternehmensprofil



PrimeFact Deutschland bietet Ihnen die Erfahrung, die Software und den Service, um mit Ihnen gemeinsam Projekte zu realisieren, die spürbar Ihre Kosten senken und Ihre Effizienz steigern.

- **Erfahrung garantiert eine erfolgreiche Implementierung**

PrimeFact ist das Resultat von über zehnjähriger Entwicklungsarbeit.

Entstanden als Spin-Off eines Werkzeugbau-Projektes an der Universität Delft, kam die Konfigurator-Software ObjectBuilder 1997 auf den holländischen Markt. Zwei Jahre später wurde die Nutzung via Internet realisiert.

Im Rahmen einer Kooperation mit der PrimeFact Deutschland GmbH (ehemals GET), wurde eine SAP-Integration umgesetzt. Hieraus resultierte die gemeinsame Softwareentwicklung von PrimeFact.



- **Eine solide Organisation bietet Sicherheit**

Als eigenständige Organisationen innerhalb der PrimeFact Technology Gruppe, agieren die beiden Unternehmen von den Standorten Sliedrecht - NL und Paderborn - D aus und bedienen den holländischen bzw. deutschsprachigen Markt.

- **Schneller ROI**

Mit PrimeFact werden auch Sie von den Vorteilen erweiterter Produktkonfiguration profitieren.

Sie erhalten umfassende Analyse und Beratung im Vorfeld durch unsere kompetenten Consultants, um die Einsatzfelder der Software zu definieren und die Potenziale voll auszuschöpfen.

Die aktive Projektmitarbeit Ihrer durch uns geschulten Mitarbeiter steht bei uns stets im Vordergrund.

Zum einen kann so das Produkt-KnowHow voll in die Projekte einfließen, zum anderen werden Ihre Mitarbeiter früh in die Lage versetzt, das System selber zu warten und zu erweitern.

Natürlich stehen Ihnen unsere Mitarbeiter auch nach der Einführung für Wartung und Support zur Verfügung.

Eine konsequent auf aktuelle Softwaretechnologie ausgerichtete, permanent betriebene Weiterentwicklung von PrimeFact, gewährleistet Ihnen eine stets moderne und leistungsfähige Unternehmenssoftware.

**Nutzen auch Sie die Möglichkeiten integrierter Produktkonfiguration.**

**Für detailliertere Informationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.**



[www.primefact.com](http://www.primefact.com)



**PrimeFact Deutschland  
GmbH**

Pagendarmweg 3  
33100 Paderborn  
+49 (0)5251 1442 0

[info@primefact.de](mailto:info@primefact.de)  
[www.primefact.de](http://www.primefact.de)